

Мұндай ынтымақтастықты ең алдымен ұлы көршіміз Қытаймен, Түркиямен, Парсы шығанағы елдерімен қалыптастырған жөн болар еді.

Қазіргі халықаралық қатынастарда интеграция көп қырлы, жан-жақты және кешенді процесс. Интеграция бірігуші елдердің жалпы және арнайы ерекшеліктерін есепке алуы қажет. Мемлекет ішіндегі және мемлекетаралық интеграциялардың айырмашылықтары бар, осы екі процесс диалектикалық жағынан бір-бірімен матаса отырып, жекелеген елдердің, мемлекет топтарының, аймақтық қоғамдастықтардың және жалпы халықаралық қатынастардың жүйесінің қызмет етуін сипаттайды. Соғыстан кейінгі жылдары қалыптасқан ұлттық, экономикалық және саяси жүйелердегі бүкіл әлемдік бірігу және халықтардың туыстық араласу процесстерінің белсене жүзеге асуына байланысты объективті өзгерістер халықаралық қатынастарда пайда болған құбылыстарды концептуальды түрде ойлау қажет екендігін байқатады. Саясатшылар мен ғалымдардың арасында дүниеге келген интеграция идеясы теориялық қалыптасу мен ғылыми болжауды қажет етеді.

Әр түрлі мектептердің шеңберінде пайда болған интеграцияның көптеген саяси теориясы осы көпқырлы процесстің ерекшеліктерін айқындауға тырысты. Соған карамастан, бүгінге дейін мемлекетаралық интеграцияның тұтас тұжырымы жасалған жоқ. Мүмкін, ол аталмыш процесстің әлемнің әр түрлі бөлігінде объективті арнайы ерекшеліктерімен өтіп жатқанына байланысты болар.

Дамушы елдермен экономикалық байланыстарды нығайту үшін жүйелі әрі ғылыми дәйекті стратегиялық бағыттың бағдарламасы қажет. Қазақстан үшін экспортты түсімдер толығымен қуат ұстаушылар мен шикізат өнімдерді шығаруынан тәуелді. Импорт өндіріс тиімділігінің өсуі және оның технологиялық деңгейін жоғарлатудан көрі ішкі нарықтан отан өндірушілерін шығаруға себеп болды. Сондықтан, қазіргі жағдайда, яғни жағымсыз процесстер байқалу кезінде, әлемдік экономикаға Қазақстан Республикасының кіру жолдарын іздеу қиынға соғады. Бірақ, әлемдік экономиканың дамуында қазіргі замаңғы шарттары мен объективті тенденцияларын республиканың әлемдік нарыққа шығу стратегиясында есептеу – бұл мүмкін болады. Әрине, нақты сыртқы экономикалық стратегияны өңдеу кезінде глобализация мен аймақтанудың қарсы тенденцияларын және т.с.с. есепке алу қажет.

ӘДЕБИЕТ

1. Казбеков Б.К. Интеграция Казахстана и Центральной Азии в мировую экономику. А.: ДАЙК-ПРЕСС, 2006
2. Жатқанбаев Е.Б., Садыханова Г.А. Интеграция в мировое сообщество как основа экономического прорыва Казахстана. А: 2008
3. Гурова И.П. Мировая экономика. М., Омега, 2009
4. Гербрит Дитер. Региональная интеграция в Центральной Азии // Берлин, 1995
5. Зәрубайұлы Т. Экономикалық интеграция. // Астана Ықшамы, 2003, №27

УДК 338.436.33

**Баймухамедова Гульзада Сейдувалиевна - к.э.н., доцент (Алматы, КазАТК)
Бекмагамбетов Арман Едгевич - соискатель (Костанай, КСТУ)**

ОЦЕНКА ФАКТОРОВ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЛИЗИНГА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ

На основе обобщения изучения экономической литературы, а также с учетом данных принципов функционирования лизинговых отношений возникает необходимость проработки системы регулирования рынка лизинговых услуг [1,2]. Данная система

состоит из внешних (государственных) и внутрипроизводственных факторов регулирования. В свете изложенного, нами предложена следующая схема факторов регулирования лизинга сельскохозяйственной техники (рисунок 1).



Рисунок 1. Факторы регулирования лизинга сельскохозяйственной техники

Характер воздействия на лизинговую деятельность внешних и внутрипроизводственных рычагов регулирования неодинаков. Влияние государственных факторов регулирования на изменение условий лизинговой сделки носит односторонне-направленный характер, так как ее участники не могут, в значительной степени, повлиять на их изменение, и, вместе с тем, должны адаптироваться в сфере их влияния.

Из этого следует, что наиболее реальным способом изменить условия лизинговой деятельности, ведущим к повышению ее эффективности, является совершенствование внутрипроизводственных рычагов регулирования. И, прежде всего, - это создание гибкой системы лизинговых платежей, основанных на дифференцированном подходе лизингодателей к лизингополучателям.

В ходе исследования системы предприятий материально-технической снабжения и технического сервиса были выделены четыре группы предприятий, способных

осуществлять лизинг сельскохозяйственной техники Ими являются лизинговые компании, универсальные предприятие материально-технического снабжения, дилеры заводо-изготовителей, ремонтно-сбытовые предприятия. Принимая во внимание все разнообразие целей, способов осуществления их деятельности, разнообразие номенклатуры реализуемой техники, видов применяемого лизинга, а также круга их потенциальных лизингополучателей, можно утверждать, что для формирования между всеми лизингодателями конкурентных отношений необходима единая система расчета лизинговых платежей.

При подробном изучении теоретических основ и практики лизинговой деятельности можно сделать следующие выводы:

1. Методика расчета лизинговых платежей должна строиться на принципах коммерческого расчета лизингодателя.

2. Подход к методике расчета лизинговых платежей должен быть дифференцирован относительно групп лизингополучателей. Были выявлены следующие группы: сильные, средние и слабые сельскохозяйственные предприятия. Однако, не исключена возможность обращения к лизингодателю физического или юридического лица, не занимающегося сельскохозяйственным производством. В этом случае расчет должен производиться по методике сильных предприятий.

3. Кардинально различаются методики расчета лизинговых платежей при финансовом и оперативном лизинге.

4. При разработке методик расчета по финансовому лизингу необходимо учитывать следующие условия: схема выплат, форма лизинговых платежей, условия лизингового контракта, срок сделки, стоимость техники.

5. Методика расчета лизинговых платежей по оперативному лизингу должна учитывать следующие условия: вид, назначение техники, интенсивность ее использования, способы учета выработки, форма лизинговых платежей.

Размер и форма лизинговых платежей должны мотивировать к вступлению в лизинговую сделку все ее стороны. В общей сумме лизинговых платежей следует выделить два главных слагаемых: инвестиционные затраты и вознаграждение лизингодателя. На наш взгляд, тщательный расчет последнего слагаемого и является залогом эффективности лизинговой сделки, а значит, и притока негосударственных инвестиций в этот вид деятельности.

Вознаграждение лизингодателя состоит из двух частей: вознаграждение за организацию лизинговой сделки и процент за использование собственных средств. На основе экономического подхода к формированию цены за услуги лизинга процент за использование собственных средств является рыночной стоимостью ресурсов. Таким образом, совокупность инвестиционных затрат и процента за использование собственных средств является экономическими издержками и определяет минимальную границу цены за услугу.

Если учесть, что в настоящее время средний процент по депозитам банка составляет 6% годовых, то этот процент и будет являться нижней границей общей ставки вознаграждения лизингодателя. Вместе с тем, лизинг является альтернативой банковского кредита. Поэтому, верхняя граница вознаграждения лизингодателя не должна превышать ставки по кредитам Центрального Банка.

Таким образом, формула расчета вознаграждения лизингодателя принимает вид:

$$V=(A+ПК+И_0+ДУ)-(k-d)/2, \quad (1)$$

где V - вознаграждение лизингодателя; A - стоимость объекта лизинга; $ПК$ - плата за используемые лизингодателем кредитные ресурсы для приобретения объекта лизинга; $И_0$

- издержки обращения; ДУ - оплата дополнительных услуг лизингодателя; k - ставка процента по кредитам Центрального Банка; d - средняя ставка процента по депозитам коммерческих банков.

Вместе с тем заслуживает более пристального внимания такая составная часть лизинговых платежей, как дополнительные услуги лизингодателя. По нашему мнению, общая сумма этого платежа не должна превышать 12%. Однако на практике данная сумма, зачастую, превышает стоимость фактически оказанных услуг. Отсюда возникает необходимость четкого разграничения обязательного обслуживания и дополнительных услуг лизингодателя, которые, в принципе, может выполнить сам лизингополучатель. По своему экономическому смыслу инвестиционные затраты лизингодателя должны включать в себя все издержки предприятия по осуществлению данного вида деятельности. Это значит, что лизинговые платежи должны обязательно возместить лизингодателю затраты по заработной плате, расходы на аренду и содержание зданий, сооружений, инвентаря, амортизацию основных средств, расходы по текущему ремонту, расходы по хранению техники. Установлено, что среднее процентное соотношение данных издержек обращения к общей сумме товарооборота составляет около 8%. При расчете лизинговых платежей данный показатель должен рассчитываться от стоимости объекта лизинга.

К дополнительным услугам лизингодателя можно отнести доставку техники от лизингового предприятия до предприятия лизингополучателя, обкатку техники, ее досборку, обучение лизингополучателя и другое [3]. На каждом предприятии, осуществляющем лизинг сельскохозяйственной техники целесообразно составлять прейскурант цен на дополнительные услуги и пользоваться им при расчете лизинговых платежей.

Немаловажен вопрос о налогообложении лизинговых предприятий. По нашему мнению инвестиционные затраты лизингодателя должны включать в себя все налоги лизингодателя, относимые на себестоимость услуг. Вместе с тем, как нам представляется, такие налоги, как транспортный налог, сборы, взимаемые инспекцией Гостехнадзора за регистрацию машин должен уплачивать непосредственный пользователь техники - лизингополучатель. Одновременно, в связи с тем, что лизинговая техника находится на балансе лизингодателя, в лизинговые платежи должен быть введен налог на имущество, а также налог на добавленную стоимость. Общая сумма налоговых платежей рассчитывается по формуле:

$$H = H_{и} + H_{п} + H_{ДС} \quad (2)$$

$$H_{и} = A \cdot 0,02, \quad (3)$$

где $H_{и}$ - налог на имущество; $H_{п}$ - налог с продаж; $H_{ДС}$ - налог на добавленную стоимость.

Таким образом, общая формула лизинговых платежей принимает вид:

$$ЛП = A + ПК + И_о + ДУ + V + H, \quad (4)$$

где ЛП - общая сумма лизинговых платежей за весь срок действия договора; H - налоги.

Изучение экономической и правовой литературы позволило классифицировать методы расчета лизинговых платежей. На основе подробного анализа способов расчета, периодичности уплаты, схемы выплат и формы лизинговых платежей нами были разработаны рекомендации по применению методов определения лизинговых платежей в зависимости от финансового состояния лизингополучателя (таблица 1).

На наш взгляд, критерии определения срока лизингового договора также должны быть дифференцированы по группам лизингополучателей. В таблице 1 представлены наши предложения по этому вопросу.

Таблица 1. Применение различных методов расчета лизинговых платежей для предприятий с различным уровнем платежеспособного спроса

	Группы лизингополучателей по уровню платежеспособного спроса предприятия		
	Сильные	Средние	Слабые
Схема выплат лизинговых платежей	регрессивные	дегрессивные	прогрессивные
Условия лизингового контракта	Платежи «с авансом»	Платежи «с фиксированной общей суммой», метод «минимальных платежей»	Метод «с отсрочкой первого лизингового платежа»
Форма лизинговых платежей	денежные	смешанные	компенсационные

Таблица 2. Зависимость срока лизингового договора от стоимости лизинговой техники и уровня платежеспособного спроса лизингополучателей

Слабые		Средние		Сильные	
Стоимость техники, тыс.тг.	Срок договора, лет	Стоимость техники, тыс.тг.	Срок договора, лет	Стоимость техники, тыс.тг.	Срок договора, лет
Менее 50	3	Менее 100	3	Менее 200	3
50-100	4	100-200	4	200 - 400	4
100-200	5	200-300	5	400-600	5
200 - 300	6	300 - 400	6	600 - 800	6
Более 300	7*	400 - 500	7*	800-1000	7*
		Более 500	8*	Более 1000	8*

Примечание* Срок договора лизинга равен максимальному сроку службы техники в случае, если максимальный срок службы меньше указанного срока договора лизинга.

Подобный дифференцированный подход относительно применяемых методик расчета лизинговых платежей и критериев определения срока лизингового договора позволяет сторонам заключать наиболее приемлемые договоры в каждом конкретном случае.

Одновременно, лизингодатель должен защитить себя от инфляции, так как договор лизинга заключается на достаточно длительный срок. С этой целью в договор лизинга необходимо включить следующие условия. В том случае, если платежи уплачиваются в компенсационной форме, цена за продукцию должна быть фиксированной в течении всего срока договора. Если платежи уплачиваются в денежной форме, то ежегодно они должны подвергаться перерасчету в соответствии с коэффициентом роста цен.

Для практического применения данных методик расчета нами была составлена следующая система формул для расчета лизинговых платежей.

По схеме выплат лизинговых платежей выделяются дегрессивные (линейные), регрессивные (уменьшающиеся), прогрессивные (увеличивающиеся) лизинговые платежи.

Формула дегрессивных лизинговых платежей имеет следующий вид:

$$L_i = (ЛП - Q) * \frac{1}{N}, \quad (5)$$

где L_i - сумма очередного лизингового платежа; ЛП - общая сумма лизинговых платежей за весь период лизингового договора; Q - сумма аванса, внесенная в момент заключения договора; i - порядковый номер лизингового платежа; N - общее количество лизинговых платежей (лет, если платежи осуществляются ежегодно).

В том случае, если лизинговый договор заключается с отсрочкой первого платежа, формула принимает вид:

$$L_i = (ЛП - Q) \cdot \frac{1}{N - 1} \quad (6)$$

В таблице 3 приведен пример расчета ежегодных дегрессивных лизинговых платежей при сдаче трактора МТЗ - 82 в финансовый лизинг сроком на 6 лет. Общая стоимость лизинговых платежей составила 1740,6 тыс. тен. Расчет произведен в трех вариантах: с авансом, с отсрочкой первого лизингового платежа и с использованием метода минимальных платежей (без аванса и без отсрочки). Аванс составляет 10% от стоимости лизинговых платежей.

Таблица 3. Пример трехвариантного расчета дегрессивных лизинговых платежей, тыс. тг.

Метод минимальных платежей		С авансом		С отсрочкой первого	
аванс	0	аванс	174,06	аванс	0
Л1	290,1	Л1	261,09	Л1	0
Л2	290,1	Л2	261,09	Л2	348,12
Л3	290,1	Л3	261,09	Л3	348,12
Л4	290,1	Л4	261,09	Л4	348,12
Л5	290,1	Л5	261,09	Л5	348,12
Л6	290,1	Л6	261,09	Л6	348,12
ЛП	1740,6	ЛП	1740,6	ЛП	1740,6

Регрессивные лизинговые платежи вносятся в уменьшающихся размерах. Для их расчета нами предлагается следующая формула равномерно убывающей регрессии.

$$L_i = \frac{2(ЛП - Q)}{N + 1} * \frac{N - i + 1}{N} \quad (7)$$

Ценность данной формулы заключается, во-первых, в равномерном убывании сумм лизинговых платежей; во-вторых, в том, что она позволяет распределить всю сумму лизинговых платежей без остатка; в третьих, данная формула проста в применении, так как рассчитывается от общей суммы лизинговых платежей.

Для проверки данной формулы в таблице 4 были рассчитаны регрессивные лизинговые платежи на примере, приведенном выше.

Регрессивная форма расчетов выгодна сильным лизингополучателям с достаточно большим объемом производства, так как лизинговые платежи, входящие в себестоимость продукции снижают в итоге сумму налога на прибыль. В связи с данными таблицы 3 регрессивная форма расчетов будет использоваться для сильных и средних предприятий. Поэтому высока вероятность того, что расчеты с отсрочкой первого лизингового платежа использоваться не будут.

Таблица 4. Пример расчета регрессивных лизинговых платежей с авансом и методом минимальных платежей, тыс. тг.

Метод минимальных платежей		С авансом	
аванс	0	аванс	174,06
Л1	497,3	Л1	447,6
Л2	414,4	Л2	372,9
Л3	331,6	Л3	298,3
Л4	248,6	Л4	223,7
Л5	165,7	Л5	149,2
Л6	82,89	Л6	74,6
ЛП	1740,6	ЛП	1740,6

Для слабых сельскохозяйственных предприятий с небольшим объемом производства наиболее выгодным будет являться лизинг с отсрочкой первого лизингового платежа и без аванса, с прогрессивным порядком уплаты лизинговых платежей. Формула расчета прогрессивных лизинговых платежей выглядит следующим образом:

$$Л_i = \frac{2ЛЛ}{N+1} * \frac{i}{N} \quad (8)$$

При расчете лизинга с отсрочкой первого платежа формула принимает вид:

$$Л_i = \frac{2ЛЛ}{N} * \frac{i-1}{N-1} \quad (9)$$

В заключение следует отметить, что практический опыт применения лизинга сельскохозяйственной техники в республике показал, что наиболее важна для лизингополучателя величина первого лизингового платежа. В настоящее время в нашей республике величина первого лизингового платежа для большинства лизинговых компаний составляет 10 - 12% от суммы лизинговых платежей. Однако, на наш взгляд, в общем для всех лизингополучателей этот вопрос является достаточно актуальным.

Таким образом, предложенная нами система лизинговых отношений позволяет дифференцировать методику расчета суммы первоначального лизингового платежа и срок договора в зависимости от уровня платежеспособности лизингополучателей.

Подобный дифференцированный подход относительно применяемых методик расчета лизинговых платежей и критериев определения срока лизингового договора позволяет сторонам заключать наиболее приемлемые договоры в каждом конкретном случае.

ЛИТЕРАТУРА

1. Чекмарева Е.Н. Лизинговый бизнес: Практическое пособие. М., Экономика, 1993, 250 с.
2. Сагадиев К.А., Смагулов А.С. Лизинг в Казахстане: теория и практика. Алматы, 2000, 320 с.
3. Постановление Кабинета Министров РК «Об организации обеспечения агропромышленного комплекса машиностроительной продукцией на основе лизинга 1995 г. 23 декабря № 186 // Сборник законодательств, -1995.